



G5テーマ「緑×コミュニティ」

グリーンハックプロジェクト

~地域のみんなが主体となり緑を通じて繋がる~

解決したい課題

『街』という目線

地域内でも属性・世代を超えた「繋がる機会」が少ない

『緑』という目線

関心がある人以外、緑に興味をもつきっかけが限られている

ハック = ちょっとしたアイディア、コツ

地域の多様な主体が

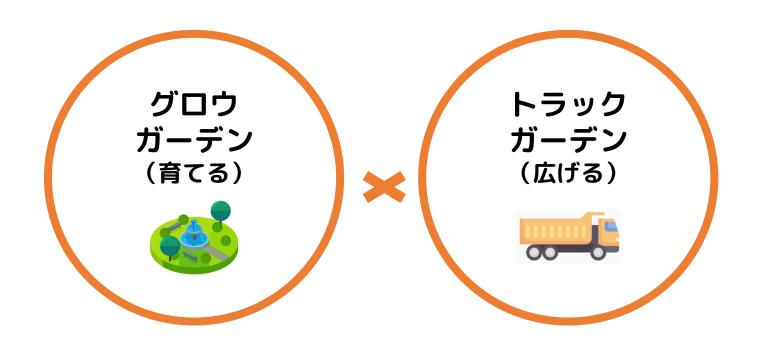
"ハック"を仕掛けることによって

「みどりで、つなげる。みんなが、つながる。」

川崎のまちを共創していく



二つのハック(アイデア)でアプローチ



川崎の人や魅力に焦点をあて 人同士の繋がりを醸成し、緑に興味をもってもらう

ハック① グロウガーデン(育てる)

- ❖ みどりを植えて育てて活用する、多彩なみどりを楽しむためのガーデン
- ❖ 日々の水やりやお手入れからイベント・ワークショップまで、 幅広く緑との関わり方を仕掛けていく
- ◆ 様々な主体の取り組みを巻き込み、積極的に新しいチャレンジを応援 同時に多様な魅力・文化・技術の伝承

コンテンツ(例)

- ➤ 緑や環境をテーマとする実証実験
- ➤ シェア菜園・実りフェンス
- ▶ 地元野菜を味わう体験: かわさき育ち試食会、 芋煮会や青空キッチン
- ➤ コンポストの普及推進スポット
- ➤ ステージやイベント広場



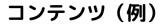
緑や土に触れる機会を作るだけでなく、 様々な「挑戦(チャレンジ)」を実施する場所にしていく

グロウガーデンイメージ (例)



ハック② トラックガーデン(広げる)

- ❖ 川崎の緑を運ぶ移動式のトラックガーデン
- ◆ 公園や学校、河川敷など様々な場所を回遊し、拠点を超えてより多くの人にコンテンツを届ける
- ❖ グロウガーデンの緑の一部としても展示



- ➤ 体験会やワークショップなどの企画
- ▶ 農家・植木屋さんの植物を展示→出張販売所として活用していただき、地場産業の活性化に繋げるということも
- ▶ 造園業者によるモデルガーデンの展示









川崎市内の様々な緑の資源を交換し より広く「知ってもらう」機会にする

実現に必要な「ヒト」:組織図と協力者

グリーンハックプロジェクト 実行委員会

お花の祭典・花壇部門 統括

○○株式会社 ○○団体 等 体験・学習部門 統括

> ○○株式会社 ○○団体 等

ICT部門 統括

〇〇株式会社 ○○団体 等 健康・スポーツ部門 統括

> ○○株式会社 ○○団体 等

脱炭素部門 統括

○○株式会社 ○○団体 等 食べる・育てる体験部門 (フードスケープ) 統括

Green Neighbors合同会社 一般社団法人 大師ONE博

やること

- 各地域との調整、トラブル対応、イベント企画、実行、 物品調達、予算決め
- 各団体との調整、ボランティアへの募集、教育指導、 スケジュール調整、リーダーの育成
- 現地ボランティアのアサイン、全体スケジュール調整、報告 関係、関連企業との調整

委員会の強み

- 公共スペースにてビジネス視点で運営を実施
- ▶ ハード面からソフト面(コンテンツ)までの全体デザインと
 - 運営ディレクション
- 緑に対する高いリテラシー
- ICTの積極的な活用

実行委員会を民間企業や団体から組成し 様々な視点・経験則から協議し実行していく

実現に必要な「モノ」:資材など

- ●トラック
- ●プランター
- •
- ●植物苗(花・野菜・果樹)

. .









なるべく企業のロス製品や端材を活用することによって サステナブルを目指す

実現に必要な「カネ」:資金源

1.川崎市からの補助金

2.企業からのスポンサー・一般寄付

3. 収益事業:

菜園のレンタル利用料 / キッチンカーのテナント料など

収益事業を運営することにより、一部資金源を自前で捻出する仕組み

グリーンハックによって期待する効果

信頼できる地域 ネットワークの構築

- 多世代・多様な バックグラウンドの人たち 同士で関係性が醸成
- 子供・若者の居場所がある



緑のジブンゴト化

- 自分で植えた・育てた・ 使ってみたを誰もが経験
- 川崎の緑に対しての理解が 促進され、誇りをもっている







地域の多様な人々を巻き込むことにより 「住み続けたい街」を市民"自ら"作っていけるように

目指す状態

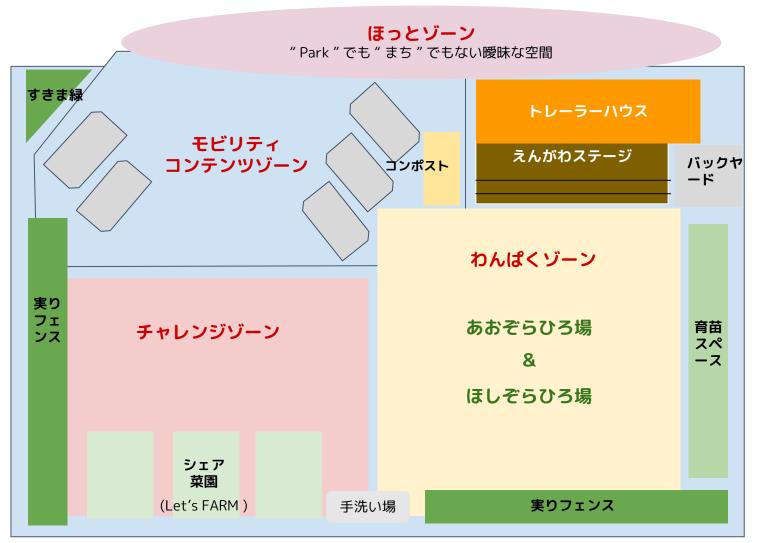




未来に発信する川崎を 一緒に作っていきましょう!

補足(別紙)

グロウガーデンイメージ (例)



※ 2,000平米の土地 を想定しております

※ 実施場所に応じて、 記載の要素(ゾーン)を 取り入れられたらと 考えております

モビリティコンテンツ

- トラックガーデンの常設
- キッチンカーも本ゾーンに配備
- 他拠点から移動した (モビリティ)コンテンツとして 造園会社の創作ガーデンなども
- 一部展示や出店料金を徴収し、 収益事業とすることも検討

<u>実りフェンス</u>

- ワイヤーフェンスに蔓性の植物(ゴーヤ・きゅうり・朝顔など)をはわせて実るものに
- 文化交流もかねて、姉妹都市 の植物も活用(リエカ市、瀋 陽市、ウーロンゴン市など)
- 剪定や日常手入れをみんなで 実施しながら、季節ごとの 変化を楽しむ

すきま緑 モビリティ コンテンツゾーン 実り フェ チャレンジゾーン ンス シェア 菜園 手洗し (Let's FARM)

チャレンジゾーン

- まちの中でやってみた い!という子供たちの挑 戦から、スタートアップ の実証実験まで
- チャレンジする人たちを 応援するゾーン

シェア菜園

- 自宅で十分スペースを確保できない人たちが自由に菜園を楽しむ会員制のスペース
- 月に一度、会員同士で交流したり情報を交換
- 会費制などで運営費を 補填
- トレファームなどの 仕組みを検討

トレーラーハウス

事務所、キッチン、 授乳スペースなどとして 活用できるトレーラーハウス

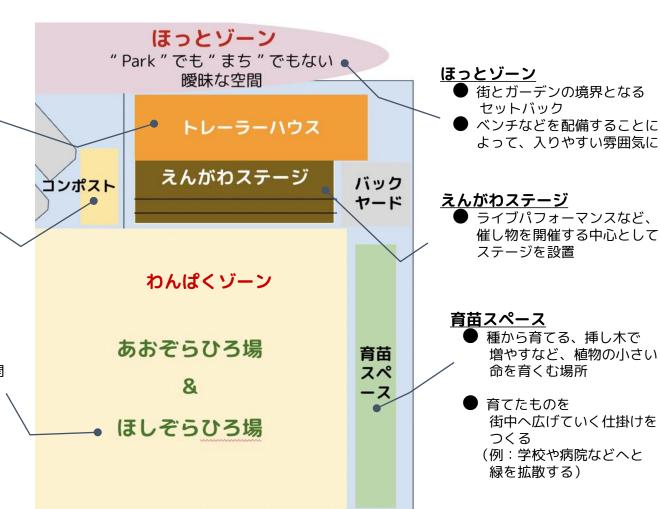
コンポスト

● コンポストの普及促進を 目的に、コンポストの ミニレクチャー定期的 に開催

あおぞらひろ場&ほしぞらひろ場

- 昼間はあおぞらひろ場として、 裸足でも遊べることを コンセプトにした空間。 子供向けのワークショップや、 地域を盛り上げる作戦会議を展開
- 夜はほしぞらひろ場として、 ゆっくりとおしゃべりを楽しむ 大人の空間に。 カクテルにミントを添えるなど、 気軽なFarm to Tableを体験

場



実りフェンス

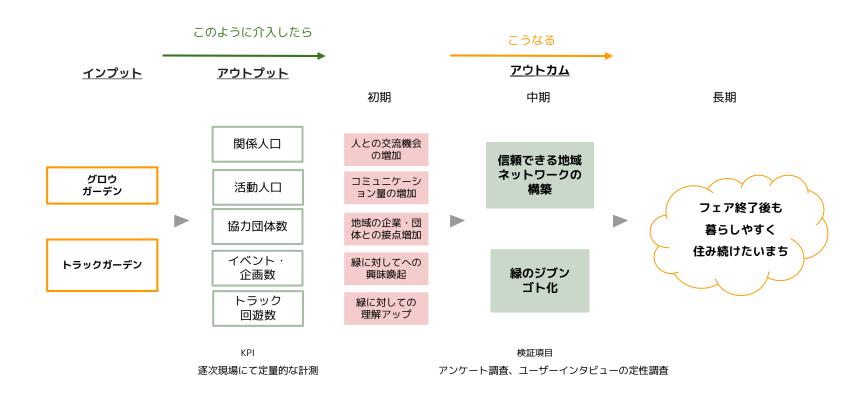
収支計画のイメージ(例)

支出見込み		収入見込み
施設設備費 ● 軽トラック ● ステージ ● 用土、肥料、苗 ● 簡易トイレ ● 設置費…	約500万	 ■ 川崎市の支援 (5割程度) ● 企業スポンサー・一般寄付 (4割程度) ● 収益事業 (1割程度) > 菜園のレンタル利用料金: 月額料金、クラウドファンド式 > キッチンカー等のテナント料: 売上の%、固定賃料 > 広告料など
運営費	約1,500万	

- ※ 場所・詳細コンテンツに応じて要検討(行政所有地を優先的に検討)
- ※内訳概算(参考):https://docs.google.com/spreadsheets/d/1qviJAkxivQ94jjH2SyfDlJNtfQR05jn-9fbMRpfREzk/edit?usp=sharing

収益事業を拡大していくことにより、持続的な運営を目指していく

ロジックツリー:成果指標(例)



定量・定性調査による効果検証を行いながら、長期目標に繋がる施作を改善していく